

## **Структура информационного центра по краудфинансированию**

- I. ЧТО ТАКОЕ КРАУДФИНАНСИРОВАНИЕ**
- II. РЕГУЛИРОВАНИЕ РЫНКА**
- III. ПРИВЛЕЧЕНИЕ СРЕДСТВ НА ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПЛАТФОРМАХ**
- IV. ИНВЕСТИРОВАНИЕ НА ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПЛАТФОРМАХ**
- V. ПРЕИМУЩЕСТВА КРАУДФИНАНСИРОВАНИЯ**
- VI. МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ**
- VII. ДОКУМЕНТЫ И ССЫЛКИ**

# I. ЧТО ТАКОЕ КРАУДФИНАНСИРОВАНИЕ

**Краудфинансирование** – это привлечение средств на развитие бизнеса или запуск проекта от нескольких инвесторов через специальные платформы.

## Виды краудфинансирования

### 1. Классический краудфандинг

Сбор средств на какую-либо цель или идею, причем не обязательно коммерческую. Этот механизм подходит для финансирования благотворительных, творческих, образовательных или экологических проектов. Краудфандинг может быть использован и для сбора денег на личные цели. В обмен на финансирование инвесторы могут в будущем становиться первыми получателями разрабатываемого продукта или услуги, получать какие-то сувениры, упоминание себя в качестве спонсоров проекта и т.п.

---

#### *Пример:*

- *Малоизвестная музыкальная группа ищет средства, чтобы дать концерт, а участники сбора средств получают бонусы в виде дешевых билетов, брендированной продукции или упоминания в титрах.*
- *Компания высылает минимум 50 банок красной икры по низкой цене, тогда как вам нужно не более 10. Если кто-то найдет 5 желающих, соберет деньги, закажет и получит 50 банок, а затем раздаст заказчикам — он окажется инициатором краудфандинга.*

---

### 2. Краудлендинг

Привлечение финансирования в форме займа от нескольких инвесторов при помощи посредника – инвестиционной платформы. Компания может привлечь средства от граждан (P2B) или других предприятий (B2B). Этот механизм подходит для компаний, уже работающих на рынке определенное время и способных подтвердить свою платежеспособность.

---

#### *Пример:*

- *Компании нужно закупить сырье на 1 млн руб. на выполнение госконтракта, авансирование по которому не предусмотрено договором. Свободных средств нет. Компания размещает заявку на инвестиционной площадке и занимает средства у широкого круга инвесторов на два месяца.*
-

### 3. Краудинвестинг

Привлечение финансирования в обмен на долю в компании или часть будущей прибыли бизнеса. Этот механизм подходит для стартапов или действующих малых предприятий, реализующих новые проекты.

#### Пример:

- У Вас есть бизнес-идея, требующая средств на запуск, но традиционные финансовые организации не готовы предоставить финансирование на реализацию проекта с нуля. Вы размещаете заявку на инвестиционной площадке и привлекаете средства инвесторов в обмен на право их участия в управлении компанией – передаете долю в бизнесе.

[Ассоциация операторов инвестиционных платформ](#) создала карту рынка краудфинансирования, в которой отражены представители краудфандинга, краудлендинга и краудинвестинга:



## II. РЕГУЛИРОВАНИЕ РЫНКА

В России с 2020 года вступил в силу [Федеральный закон № 259-ФЗ](#), регулирующий развитие краудфинансирования (далее – Закон). Под действие Закона попадают краудлендинг и краудинвестинг. Классический краудфандинг Законом не регулируется.

### Участники процесса краудфинансирования

- инвестиционные платформы;
- операторы инвестиционных платформ;
- инвесторы;
- организации, привлекающие инвестирование.

**Инвестиционная платформа** – это информационная система в сети «Интернет», используемая для дистанционного заключения договоров инвестирования.

Доступ к платформе предоставляет **оператор**. Он же раскрывает информацию о платформе и ее деятельности, заключает договоры с инвесторами и лицами, привлекающими инвестиции, проводит идентификацию клиентов, а также отчитывается об осуществлении деятельности перед Банком России.

---

### Требования к операторам:

- ✓ юридическое лицо
- ✓ капитал не менее 5 млн рублей
- ✓ невозможность совмещения деятельности с иной деятельностью финансовой организации за исключением профессиональных видов деятельности на рынке ценных бумаг
- ✓ включение в [реестр операторов инвестиционных платформ Банка России](#)



---

### Способы инвестирования в проекты на инвестиционных платформах

1. Предоставление займа (краудлендинг);
2. Покупка эмиссионных ценных бумаг по закрытой подписке (краудинвестинг);
3. Покупка утилитарных цифровых прав (УЦП) – инвесторы приобретают токены, которые дают право в будущем требовать от заемщика предоставления вещей или оказания услуг либо право использовать результаты его интеллектуальной деятельности (краудлендинг и краудинвестинг).

### Документы, регулирующие отношения сторон при краудфинансировании

## 1. Правила инвестиционной платформы

Организованный акт оператора инвестиционной платформы, определяющий основные условия работы площадки: правила авторизации, требования к инвесторам и заемщикам и т.д.

## 2. Договор об оказании услуг по содействию в привлечении инвестиций

Заключается между оператором инвестиционной платформы и организацией, привлекающей финансирование. Договор обеспечивает доступ заемщика к участию в краудфинансировании.

## 3. Договор об оказании услуг по содействию в инвестировании

Закключается между оператором инвестиционной платформы и лицом, желающим вложить средства в проекты. Договор обеспечивает доступ инвестора к участию в краудфинансировании.

## 4. Договор инвестирования

Закключается между заемщиком и инвестором и содержит условия предоставления финансирования по конкретному проекту.

# III. ПРИВЛЕЧЕНИЕ СРЕДСТВ НА ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПЛАТФОРМАХ

---

Привлекать инвестиции на инвестиционной платформе может только **юридическое лицо или индивидуальный предприниматель**.

В течение одного календарного года одно лицо может привлечь с использованием инвестплатформ **не более 1 млрд рублей**.

---

Инвестиционные платформы могут установить дополнительные требования к заемщикам: минимальный возраст компании, минимальный размер выручки, отсутствие просроченной задолженности и т.д.

## Механизм привлечения средств с помощью краудфинансирования

### Шаг 1. Формулирование цели и подготовка бизнес-плана проекта

Определите цель проекта и его потенциальную аудиторию, изучите конкурентов. Подготовьте описание проекта, посчитайте сколько денег нужно на реализацию и продвижение проекта.

### Шаг 2. Выбор способа финансирования проекта

Это может быть привлечение займа, продажа эмиссионных ценных бумаг (облигации или акции), размещение их с помощью инвестиционной платформы, продажа утилитарных цифровых прав.

### **Шаг 3. Выбор инвестиционной платформы**

Изучите правила и размер комиссии инвестиционных площадок, обратите внимание на срок их существования, посмотрите, какие проекты собирают финансирование прямо сейчас, какие отзывы о площадке в сети «Интернет». Существуют платформы, специализирующиеся на финансировании проектов определенной направленности, например, госзаказов.

**ВАЖНО!** Инвестиционная платформа должна быть зарегистрирована в [реестре Банка России](#).

### **Шаг 4. Заключение договора о содействии в привлечении инвестиций**

Зарегистрируйтесь на платформе и предоставьте все необходимые документы и информацию о проекте. Платформа проведет оценку Вашего предложения и, в случае положительного решения, заключит с Вами договор о содействии в привлечении финансирования. На некоторых платформах заемщику присваивается рейтинг, который влияет на размер комиссии и процентную ставку.

**ВАЖНО!** Процесс оценки проекта обязателен, поскольку платформе важно направлять на инвестиции только потенциально прибыльные предложения, чтобы сохранить доверие инвесторов.

### **Шаг 5. Заключение договора инвестирования**

После опубликования проекта на платформе начинается этап привлечения инвесторов. Их деньги перечисляются на номинальный счет платформы и, как только наберется необходимая сумма, будут перечислены Вам за вычетом комиссии платформы. С каждым из инвесторов при этом будет заключен договор инвестирования.

**ВАЖНО!** Как правило, на платформах стоит ограничение по минимальной сумме инвестиций, необходимой для запуска проекта. Если в течение определенного срока финансирование не собрано, то проект считается несостоявшимся, и деньги возвращаются инвесторам.

### **Шаг 6. Реализация проекта**

Воспользуйтесь средствами для реализации заявленного проекта. На этом этапе рекомендуется раскрывать информацию о Вашей деятельности инвесторам, например, посредством почтовой рассылки или уведомлений на сайте платформы.

### **Шаг 7. Возврат инвестиций**

Рассчитайтесь с инвесторами определенным в договоре способом.

**ВАЖНО!** В договоре может быть указана Ваша обязанность как Налогового агента заплатить налог за Ваших инвесторов-физических лиц.

## IV. ИНВЕСТИРОВАНИЕ НА ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПЛАТФОРМАХ

---

Инвесторами могут быть **физические и юридические лица и индивидуальные предприниматели** (том числе иностранные).

Физические лица (кроме ИП и квалифицированных инвесторов) могут инвестировать через инвестиционные платформы в совокупности **не более 600 тыс. рублей** в год (ограничение не распространяется на приобретение утилитарных цифровых прав).

---

Сама инвестиционная платформа не вкладывает денежные средства в проекты. При этом инвестиционные платформы могут устанавливать ограничение на минимальную сумму для инвестирования.

### Механизм инвестирования с помощью краудфинансирования

#### Шаг 1. Заключение договора о содействии в инвестировании

Прежде чем регистрироваться на платформе, изучите ее правила и опыт работы, почитайте отзывы о платформе в сети «Интернет» и профессиональных чатах, посмотрите число успешно реализованных проектов, оцените долю просроченной задолженности по проектам, изучите, какой сервис берет на себя платформа в вопросах работы с просроченной задолженностью.

**ВАЖНО!** Инвестиционная платформа должна быть зарегистрирована в [реестре Банка России](#).

#### Шаг 2. Выбор проектов для инвестирования

Проанализируйте все предложения, размещенные на платформе, и выберите интересные Вам проекты. Определите сумму и условия, на которых Вы готовы инвестировать в каждый конкретный проект.

**ВАЖНО!** Инвестиции с помощью краудфинансирования не застрахованы, риски невозврата средств полностью принимает на себя инвестор. Диверсифицируйте свои инвестиции между проектами для снижения риска потери всех средств.

#### Шаг 3. Осуществление инвестиций

Деньги инвесторов перечисляются на номинальный счёт платформы и переводятся заёмщику, только если проект наберёт нужный размер финансирования. В этом случае между заемщиком и инвестором в электронном виде будет заключен договор инвестирования. Денежные средства на номинальном счете принадлежат

инвесторам, но по их поручению осуществлять операции с ними может владелец счета – оператор платформы. Если выбранный проект не соберет необходимый объем средств, то Вы можете направить финансы в другой проект.

**ВАЖНО!** Инвестор, принявший инвестиционное предложение, в течение пяти рабочих дней со дня его принятия, но не позднее дня прекращения действия инвестиционного предложения вправе отказаться от заключения договора инвестирования.

#### **Шаг 4. Возврат инвестиций**

Погашение долга инвестору осуществляется заёмщиком через номинальный счёт платформы.

**ВАЖНО!** Полученные средства от инвестиций на инвестиционных платформах признаются доходом, а, значит, физическим лицам нужно заплатить НДФЛ, а предприятиям и индивидуальным предпринимателям – налог в соответствии с применяемой системой налогообложения.

## **V. ПРЕИМУЩЕСТВА КРАУДФИНАНСИРОВАНИЯ**

Краудфинансирование как способ привлечения средств обладает **преимуществами** по сравнению с услугами традиционных финансовых посредников:

### **1. Доступность на разных стадиях развития бизнеса**

Изначально краудфинансирование было наиболее востребовано на этапах становления бизнеса, но сейчас данный инструмент все чаще используется на стадиях развития и зрелости компании.

### **2. Скорость рассмотрения заявки**

От нескольких часов до нескольких дней. Срок зависит от рейтинга заемщика, ставки, срока и целей привлечения средств.

### **3. Небольшой пакет документов**

Для оценки проекта инвестиционные платформы запрашивают гораздо меньший объем документов, чем традиционные финансовые организации.

### **4. Отсутствие обязательных залогов**

На некоторых платформах предусмотрена возможность предоставления имущественного залога, но это не является обязательным. При этом обычно требуется поручительство владельцев бизнеса.

### **5. Дистанционное взаимодействие с участниками**

Вся процедура получения финансирования и осуществления инвестирования (от регистрации на платформе до совершения финансовых операций) происходит в дистанционном режиме. Онлайн формат стирает географические ограничения.

## **6. Гибкость и прозрачность**

Заемщики самостоятельно определяют срок и сумму займа, могут влиять на ставку (чем выше исполнительская дисциплина, тем выше рейтинг и выгоднее условия каждый последующий раз). Количество собранных денег можно увидеть в режиме реального времени на странице проекта.

## **VI. МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ**

**Поддержка:** компенсация части расходов на привлечение денежных средств на инвестиционной платформе (комиссия платформы) – не более 5% от объема финансирования и не более 500 тыс. рублей в рамках одного инвестиционного договора

**Для кого:** субъекты МСП, соответствующие требованиям постановления Правительства Российской Федерации № 1898 от 27.12.2019.

**Как получить:** через [оператора инвестиционной платформы, который заключил соглашение](#) с Минэкономразвития России на получение субсидии.

Подробнее в [постановлении Правительства Российской Федерации № 1898](#)

Мера поддержки доступна до 2024 года. В пилотном 2021 году на реализацию программы выделено 20 млн рублей.

Контактный телефон для получения консультации Минэкономразвития России: + 7 (495) 870-29-21 доб. 10550, 18993

## **VII. ДОКУМЕНТЫ И ССЫЛКИ**

1. [Федеральный закон от 02.08.2019 № 259-ФЗ «О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»](#)
2. [Постановление Правительства Российской Федерации от 27.12.2019 № 1898 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета рос-](#)

сийским организациям в целях компенсации части затрат на обеспечение доступа к платформе для коллективного инвестирования»

3. Реестр операторов инвестиционных платформ Банка России

4. Презентация Банка России «Краудфинансирование»:



Презентация  
Краудфинансирова

Ссылка на источник видео – канал Ассоциации развития финансовой грамотности  
(<https://www.youtube.com/watch?app=desktop&v=CfmkZrh0Pe4&feature=youtu.be>)