



О СОВКОМБАНК ФАКТОРИНГ

Совкомбанк Факторинг

Наши основные ценности –
надежность и профессионализм

Большая продуктовая линейка
и готовность создавать
индивидуальные решения

Самое большое количество
дебиторов и возможностей для
получения **финансирования**



входит в группу

«Совкомбанк»



17 офисов
по всей России*



по количеству дебиторов

>6000



АССОЦИАЦИЯ
ФАКТОРИНГОВЫХ
КОМПАНИЙ

Входит в Ассоциацию
Факторинговых Компаний

Expert

ruAA-

Прогноз стабильный

*Работаем на всех территориях присутствия ПАО Совкомбанк и не только

О нас



**Пионер российского рынка факторинга,
ведущий свою деятельность с 1999 года**

350+ сотрудников



Признанный лидер рынка факторинга



Наши основные ценности – надежность и профессионализм



Факторинговые продукты для решения любых задач

Менеджмент



Большинство топ-менеджеров компании работают в факторинге более 10 лет



У нас не менеджер продаж,
а **ФИНАНСОВЫЙ КОНСУЛЬТАНТ**

Преимущества



Скорость

- Финансирование в день отгрузки
- Оперативные сроки рассмотрения
- Экспресс-финансирование на крупных дебиторов



Технологичность

- Электронный документооборот через личный кабинет в e-factoring
- Реализация ЮЗЭДО с крупными дебиторами
- Интеграция с ведущими EDI и операторами ЭДО



Клиентоцентричность

- Самая широкая продуктовая линейка
- На первом месте стоит удовлетворение желаний клиента
- Продукт максимально отвечающего его потребностям

Принципы клиентоцентричности в факторинге работают на то, чтобы принести максимальную пользу клиентам своими финансовыми услугами



Индивидуальный подход

- Учитываются интересы каждого клиента
- Продукт полезен клиенту
- Доверие и открытость



Эмпатия

- Поставить себя на место клиента, чтобы предложить по настоящему хороший сервис
- Стратегия развития бизнеса в целом
- Консультант вникает в проблемы клиента и решает их индивидуально и комплексно



Как мы это оцениваем

- Продукт нужен клиенту
- Продукт работает для клиента и его бизнеса
- Идет масштабирование бизнеса
- Бизнес-процессы ориентированы на долгие взаимоотношения с клиентами

Более 15 видов финансовых услуг в ООО «Совкомбанк Факторинг»



Клиент в роли Покупателя

- 4 Закупочный факторинг
- 5 Закупочный факторинг 2.0

Закупка



Клиент в роли Поставщика

- 1 Факторинг с регрессом
- 2 Поручительство за покупателя
- 3 Факторинг без регресса

Продажа



Факторинг доступнее и гибче кредита

Доступность



- ✓ Бланковое финансирование, не требует залогов
- ✓ Не требуется перевода и поддержания оборота по счету
- ✓ Дебиторская задолженность рассматривается как достаточное обеспечение. Лимит финансирования Клиента устанавливается исходя из оценки финансового состояния Дебитора и складывается из лимитов на каждого Дебитора

Гибкость



- ✓ Лимит может выбираться по мере необходимости и погашаться, когда ликвидность избыточна
- ✓ Вознаграждение взимается только за период использования средств
- ✓ Оперативное увеличение лимитов на действующих Дебиторов по мере роста оборотов и добавление новых Дебиторов
- ✓ Если лимита Дебитора не хватает, можно работать из лимита Поставщика
- ✓ Вознаграждение может платить Поставщик, Дебитор, Поставщик и Дебитор в любых пропорциях, т.е. финансирование м.б. бесплатным

Дополнительные услуги



- ✓ Оценка кредитного качества Дебиторов
- ✓ Страхование рисков неплатежа со стороны Дебиторов
- ✓ Управление дебиторской задолженностью
- ✓ Ежедневный мониторинг Дебиторов

Срочность договора

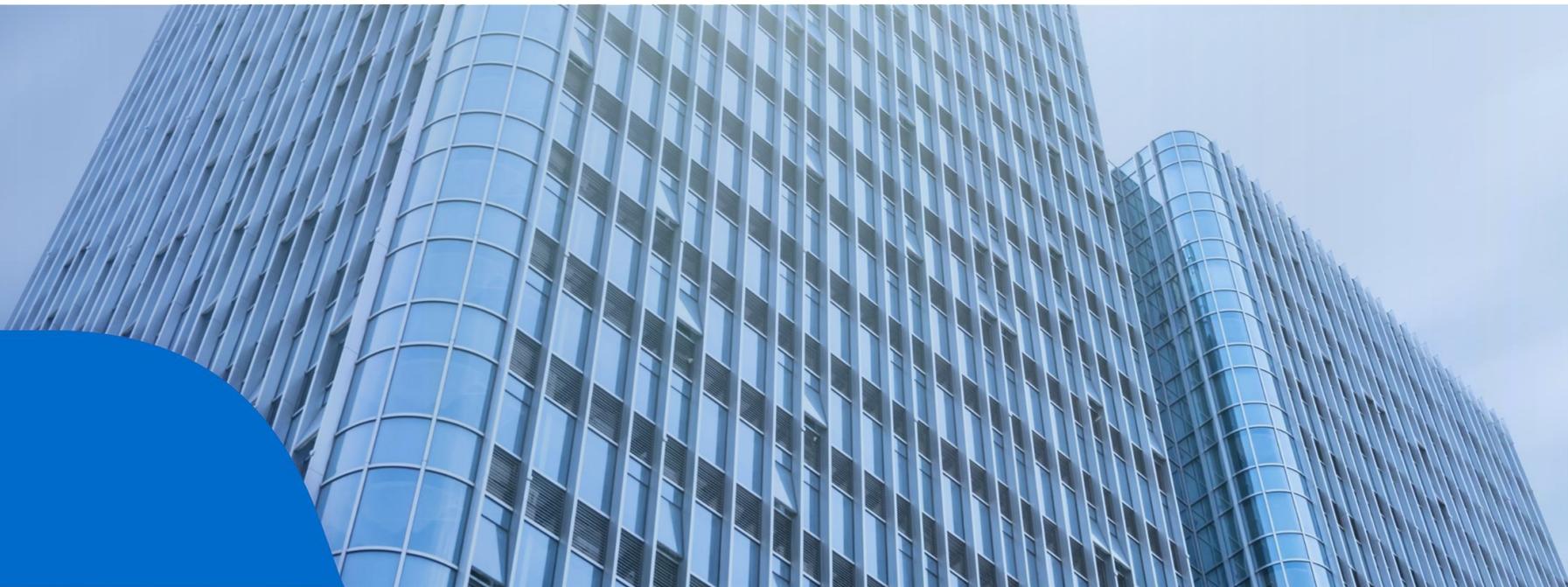
Бессрочный

Целевое использование

Нет

Мы можем то, что не умеют другие

- Финансирование без первичных документов (можно запускать клиентов с долгим документооборотом, например – логистов)
- Быстрый ответ по лимитам дебиторов по публичным данным, даже по небольшим дебиторам
- Финансирование по договорам реализации (например, ГК Светофор)
- Работаем с ИП
- Конфиденциальные схемы из лимита дебитора
- Конфиденциальный безрегресс (бомба!)
- Поручительство за покупателя
- Маркетплейсы и многое другое



Елена Николаевна Иванова

+7 (917) 011 95 02

ivanovaen4@sovcombank.ru