

Битрикс24

идеальное рабочее пространство

- ✓ Совместная работа
- ✓ Мессенджер
- ✓ Задачи
- ✓ CRM
- ✓ Роботизация

15 000 000+

компаний зарегистрировано в Битрикс24

Совместная работа

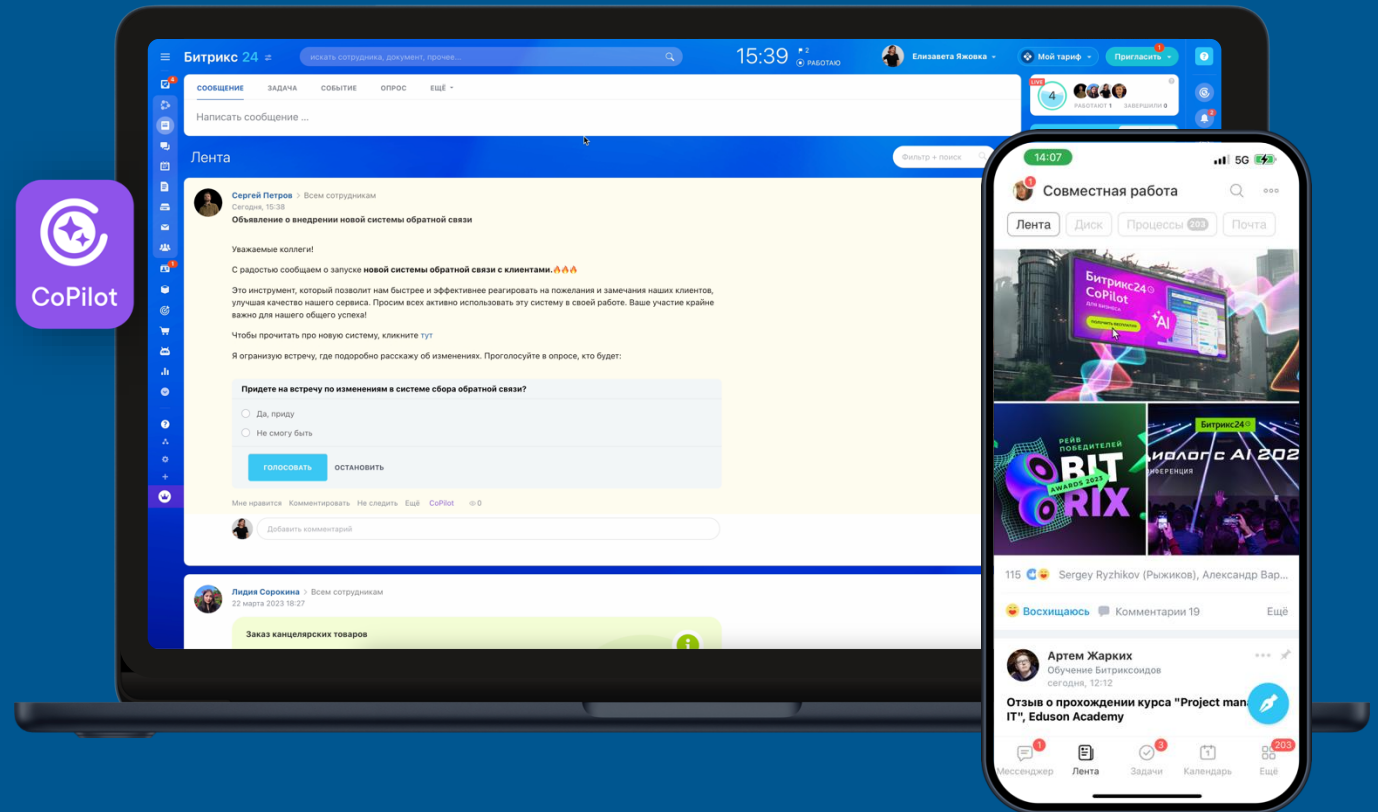
Мессенджер

Задачи

CRM

Роботизация

- Лента
- Соцсеть компании
- Календари
- Документы онлайн
- Диск
- Почта
- Группы
- HR
- КЭДО



Совместная работа

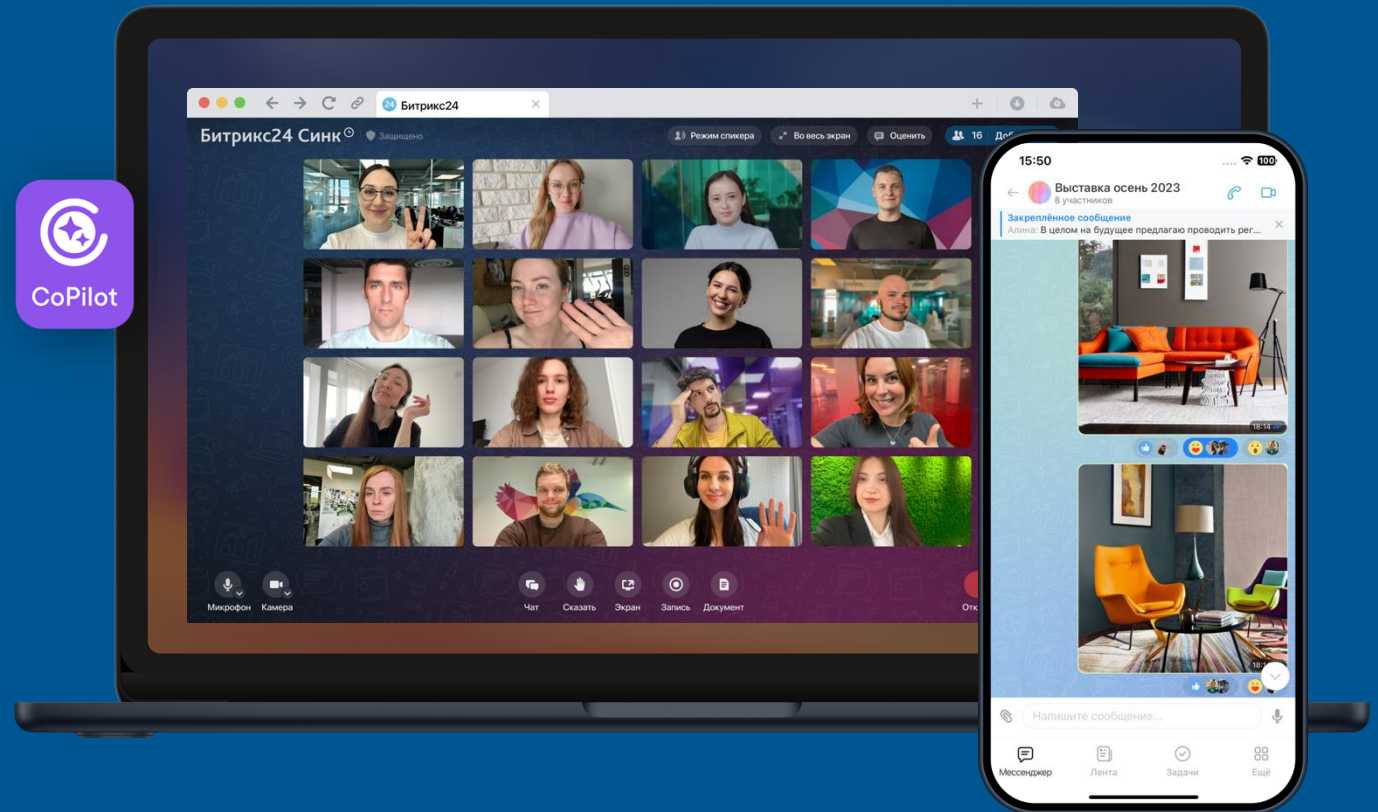
Мессенджер

Задачи

CRM

Роботизация

- Чаты
- Групповые чаты
- Каналы
- Видеозвонки
- Видеоконференции
- Открытые линии
- Коммуникационная платформа М1



Совместная работа

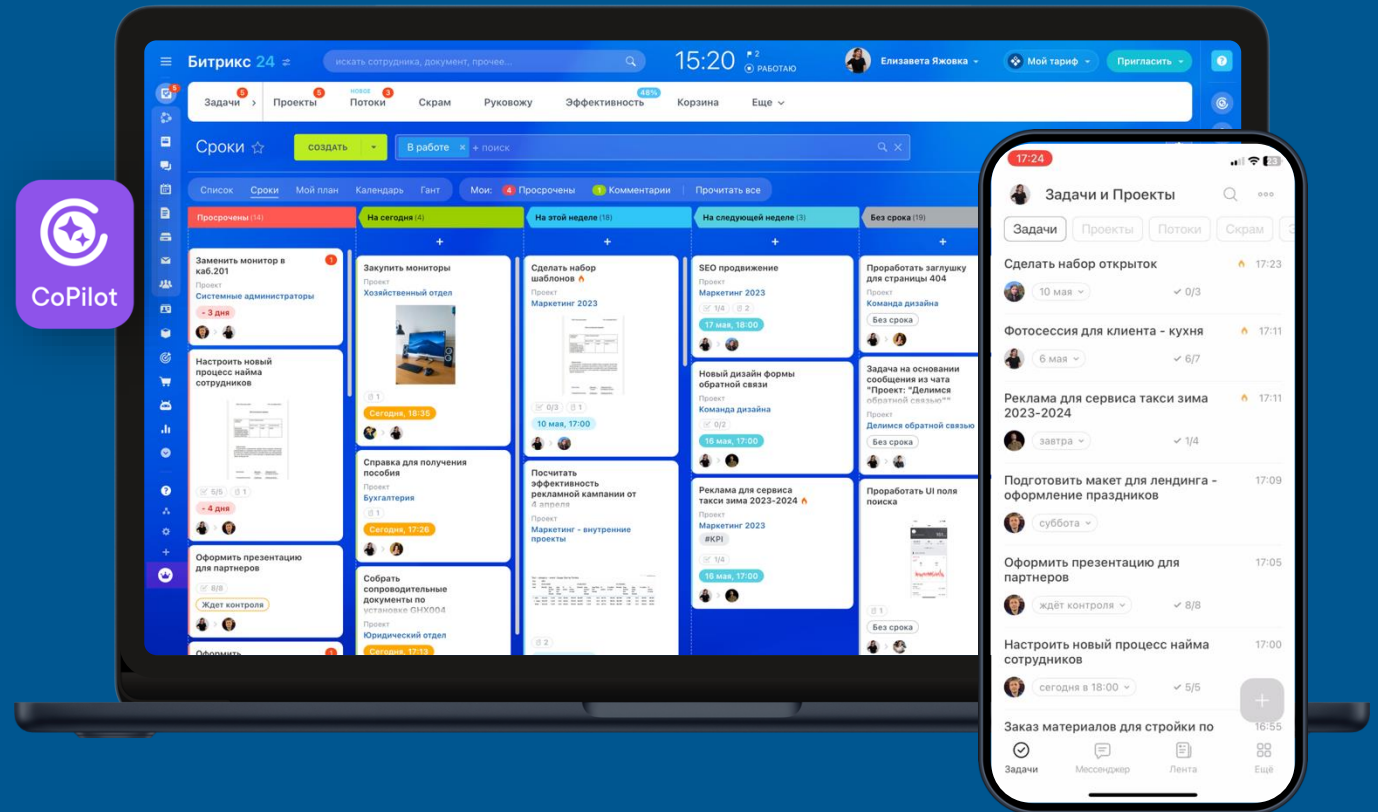
Мессенджер

Задачи

CRM

Роботизация

- Задачи
- Проекты
- Поток
- Диаграмма Ганта
- Канбан
- Скрам
- Учет времени
- Обсуждения в задачах
- Фокусировка внимания
- Интеграция с CRM



Совместная работа

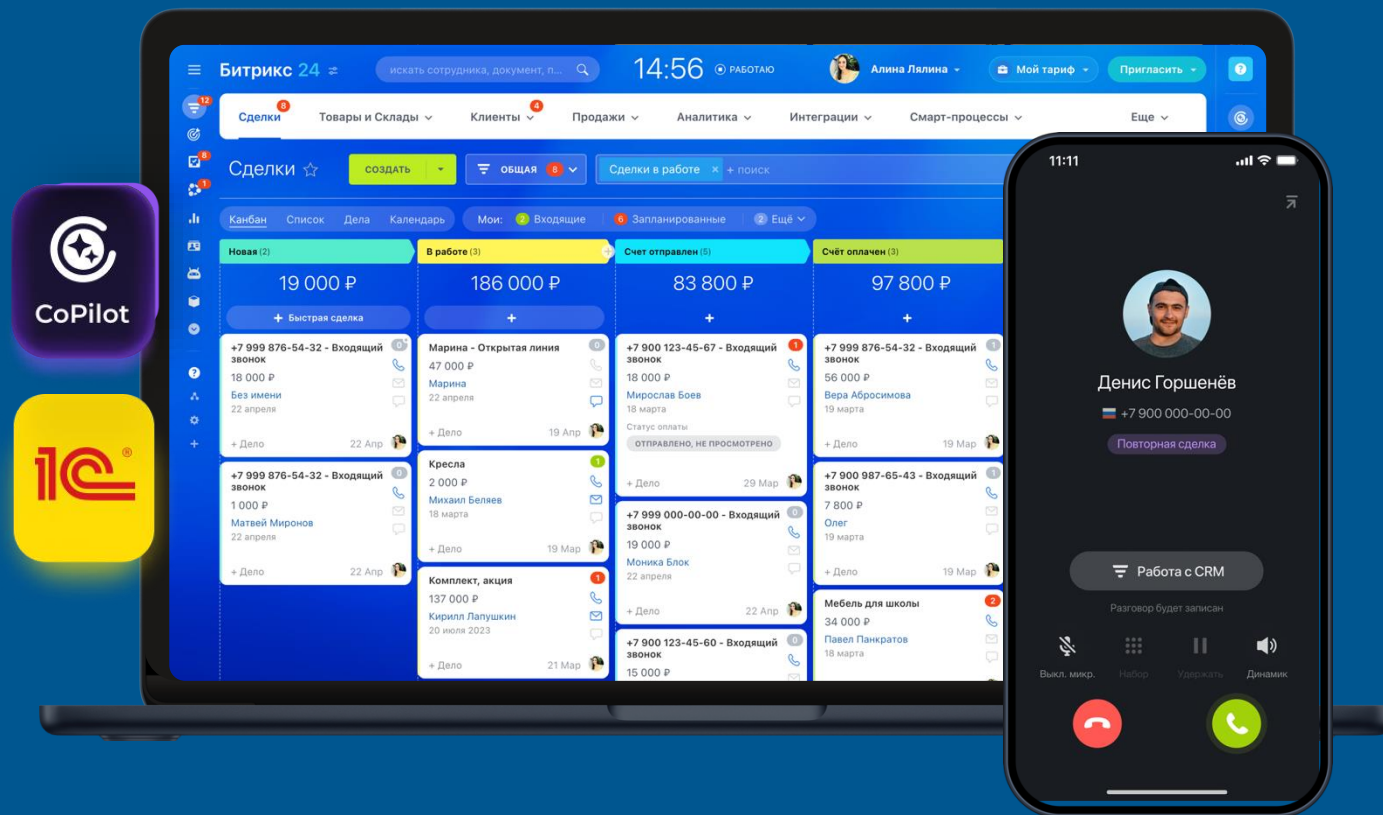
Мессенджер

Задачи

CRM

Роботизация

- Лиды, сделки, контакты, компании
- Счета, компреды
- Оплата и доставка
- Телефония
- Автоматизация продаж
- Контакт-центр
- Маркетинг
- Сквозная аналитика
- Складской учет и каталог товаров
- Сайты и магазины
- Подписание b2b b2c



Совместная работа

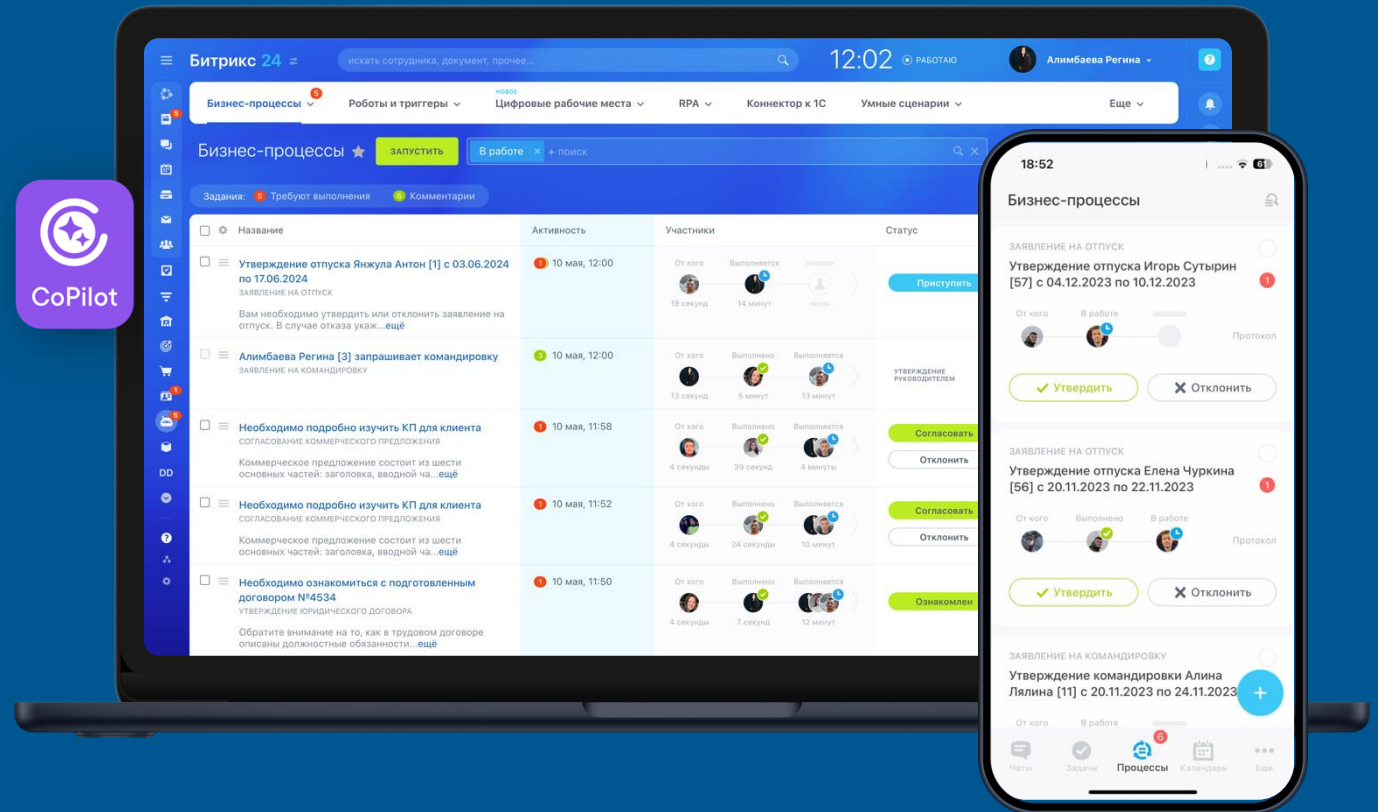
Мессенджер

Задачи

CRM

Роботизация

- Автоматизация
- Роботы
- Бизнес-процессы
- Смарт-процессы
- Умные сценарии
- Организационные процессы
- AI Конструктор



Битрикс24[Ⓛ]

Битрикс24 CoPilot

Ваш личный AI-помощник в
ежедневной работе





Искусственный интеллект

создан на технологии генеративных
языковых моделей GPT



Открытый CoPilot

Ваш помощник и ассистент
в ежедневной работе

Предложит креативные идеи, напишет
текст или улучшит ваш, объяснит,
переведет, даже заполнит поля в CRM,
а еще с ним можно обсудить идеи



Помогает делать невозможное

- Чаты
- Лента
- Задачи
- CRM
- Почта
- Сайты
- Календарь

Рост эффективности с GPT

+43%



Исследование

Harvard Business
School and
Boston Consulting
Group



Обсуждение статуса задач, отчетов и планирование дальнейших действий по проектам

На встрече не было явно сформулировано целей или пошаговой повестки; участники сразу приступили к обмену информацией о текущих задачах.



Оценка от CoPilot

CoPilot определил, что эта встреча — **Статус обновление**. В таких встречах оценка эффективности не снижается, если некоторые пункты не были выполнены

- Озвучили повестку
- ✓ Обсудили всё продуктивно
- Подвели итоги
- ✓ Уложились в тайминг

Итоги

Анализ

Резюме

Расшифровка

Что решили

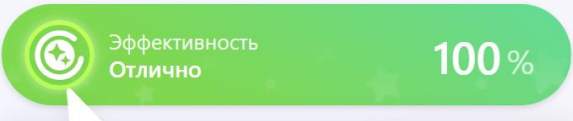
1. Бюджет на установку ЕС утвержден: окончательная сумма составила 282 тысячи рублей.
2. Решено, что оптимизация временно приостанавливается, а завтра будет представлен план по большой смете по ИГСу и реестрам.

Задачи

1. Илья Шевцов: проверить, заполнены ли часы Игорем в отчете по саппорту, и актуализировать данные.
[Создать задачу](#)
2. Антон Еремеев: подготовить тезу для установки ЕС, разработать коммерческое предложение (КП) и договор с службой крови.
[Создать задачу](#)
3. Виктория Чинкина: связаться с Игорем по ролёвке по ГРП и обсудить вопросы по рабочему столу с Дашей.
[Создать задачу](#)
4. Татьяна Сычева: завершить работу с рейсами и перейти к задачам, связанным с ГРП и блокирующими поступающими.
[Создать задачу](#)
5. Евгений Кузьмин: доделать второстепенные задачи и баги по реестрам и организовать созвон с Олей (а возможно и с Викой) для обсуждения деталей.
[Создать задачу](#)
6. Александр Тимошин: исправить задачу по ПКВ, провести рефакторинг, устранить ошибки и выполнить работы по задаче ИКС.
[Создать задачу](#)
7. Давид Квашенкин: провести экспорт пропанка и доработать соответствующий метод.
[Создать задачу](#)
8. Ольга Дворецкая: организовать созвон с Игорем для обсуждения вопроса сортировки множественных полей в реестрах ЕРП.
[Создать задачу](#)
9. Андрей Заруцкий: составить коммерческое предложение, подготовить договор, оформить лицензию и приступить к работе по MBK.
[Создать задачу](#)
10. Александр Горбушко: собрать Игоря для дальнейшего обсуждения вопроса, касающегося процессов и согласований.
[Создать задачу](#)
11. Илья Шевцов: созвониться с Юрой для согласования зафиксированных пунктов.
[Создать задачу](#)
12. Давид Квашенкин: определить, какие сайты перенести на выделенный сервер, а

Обсуждение статуса задач, отчетов и планирование дальнейших действий по проектам

На встрече не было явно сформулировано целей или пошаговой повестки; участники сразу приступили к обмену информацией о текущих задачах.



Оценка от CoPilot

CoPilot определил, что эта встреча — **Статус обновление**. В таких встречах оценка эффективности не снижается, если некоторые пункты не были выполнены

- Озвучили повестку
- ✓ Обсудили всё продуктивно
- Подвели итоги
- ✓ Уложились в тайминг

Итоги	Анализ	Резюме	Расшифровка
-------	--------	--------	-------------

[Александр Горбушко](#) руководил совещанием, придавая структуру обсуждению и напоминая о задачах и дедлайнах. Он своевременно задавал уточняющие вопросы, чтобы не упустить важные детали. Можно рекомендовать ему чаще фиксировать и подытоживать решения в конце каждого блока обсуждения, чтобы облегчить дальнейшую координацию действий.

[Никита Соболев](#) кратко отчитался по текущим задачам и озвучил планы на день. Он работает последовательно, однако иногда формулировки были не совсем чёткими, что могло вызвать уточняющие вопросы. Рекомендуется при озвучивании задач более чётко выделять приоритеты, чтобы команда понимала, на чём необходимо сосредоточиться в первую очередь.

[Илья Шевцов](#) показал готовность взять на себя координацию, в частности предлагал созвониться с коллегами и разобраться в технических деталях. Он стремился урегулировать вопросы по отчётам и часам команды, демонстрируя ответственность. Ему можно рекомендовать заранее формировать короткую повестку для звонков, чтобы участники лучше ориентировались в теме и итогах.

[Антон Еремеев](#) вносил ясность по бюджету и необходимым действиям. Он держал в фокусе финансовую сторону и работу с договорами. Для более эффективной коммуникации ему стоит детальнее проговаривать сроки и последовательность действий, чтобы избежать недопонимания у коллег.

[Виктория Чинкина](#) озвучивала вопросы по задачам и общим срезам, предлагала созвоны и ждала обратной связи от коллег, демонстрируя вовлечённость и гибкость. Ей можно усилить способность к краткому структурированию просьб и ожиданий, чтобы в командном обсуждении экономить общее время.

[Дарья Минакина](#) обозначала планы по тестированию и обсуждению задач с коллегами, проявляя инициативу в технических аспектах. Она вовремя реагирует на уточнения и готова совместно решать проблемы. Ей стоит продолжать так же оперативно сообщать о прогрессе и возникающих барьерах, чтобы ускорять процесс принятия решений.

[Артём Прокаев](#) продемонстрировал готовность быстро вносить изменения и уточнять детали у команды. Чтобы повысить профессиональную эффективность, ему можно заранее собирать всю доступную информацию по задаче и формулировать чёткие ориентиры, чтобы сократить дополнительную переписку и уточнения.

[Ева Евсеева](#) кратко сообщила о своих планах на день и готовности решать текущие задачи. Она экономит время в общении, однако ей может помочь более развёрнутая

Обсуждение статуса задач, отчетов и планирование дальнейших действий по проектам

На встрече не было явно сформулировано целей или пошаговой повестки; участники сразу приступили к обмену информацией о текущих задачах.



Эффективность
Отлично

100 %

Оценка от CoPilot

CoPilot определил, что эта встреча — **Статус обновление**. В таких встречах оценка эффективности не снижается, если некоторые пункты не были выполнены

- Озвучили повестку
- ✓ Обсудили всё продуктивно
- Подвели итоги
- ✓ Уложились в тайминг

Итоги

Анализ

Резюме

Расшифровка

Участники обсудили выполнение текущих задач, вопросы по отчетности, распределению бюджета и согласованию дальнейших действий. Были рассмотрены конкретные вопросы, такие как актуализация отчета по саппорту, подготовка коммерческого предложения для установки ЕС, а также планирование дальнейших работ по реестрам, рефакторингу и переносам серверов. Помимо этого, участники договорились о необходимости созвониться для уточнения деталей с конкретными коллегами и собрать дополнительную информацию для корректировки планов, что свидетельствует о продуктивном обмене информацией и распределении ответственности.

00:44—01:16 Планирование задач Ильи

[Илья Шевцов](#) озвучил свои задачи на день: оценка задач в смете, вопросы по НБК траектории, работа с чек-листами, закрытие старых вопросов, задачи по растворному сервису, а также встречи по реестрам и проектам.

01:22—01:53 Актуализация отчета по саппорту

[Александр Горбушко](#) и [Илья Шевцов](#) обсудили отчет по саппорту. Илья сообщил, что уговорил Игоря заполнить часы и планирует проверить их актуальность после дейли-митинга.

02:08—02:35 Бюджет и торги на установку ЕС

[Антон Еремеев](#) сообщил о выделении бюджета на установку ЕС (282 тысячи рублей). [Александр Горбушко](#) уточнил, будут ли проводиться торги, на что Антон ответил, что сумма позволяет обойтись без них.

03:02—03:32 Задачи Виктории

[Виктория Чинкина](#) рассказала о необходимости связаться с Игорем по ролёвке ГРП и рабочему столу, обсудить задачи с Дашей и Максом, а также дожидаться ответов по запуску робота.

03:35—03:51 Задачи Дарьи

[Дарья Минакина](#) сообщила, что занимается рефакторингом, созвонами с Викторией и другими участниками по ролёвке и задачам суммарной длительности.

04:31—04:50 Перенос сайтов и работа с Jira

[Павел Ванюшов](#) занимается переносом дефов и уточняет, какие сайты будут перенесены на выделенные сервера. Также он продолжает работу с задачами в Jira.

05:18—05:46 Работа по реестрам

[Евгений Кузьмин](#) сообщил о созвоне по статусу задач и работе над багами по реестрам. Также он предложил обсудить вопросы с [Ольга Дворецкая](#) и

Обсуждение статуса задач, отчетов и планирование дальнейших действий по проектам

На встрече не было явно сформулировано целей или пошаговой повестки; участники сразу приступили к обмену информацией о текущих задачах.



Оценка от CoPilot

CoPilot определил, что эта встреча — **Статус обновление**. В таких встречах оценка эффективности не снижается, если некоторые пункты не были выполнены

- Озвучили повестку
- ✓ Обсудили всё продуктивно
- Подвели итоги
- ✓ Уложились в тайминг

00:31—00:32 Александр Горбушко: Доброе утро.

00:38—00:40 Никита Соболев: We'll go through it from here.

00:40—00:41 Александр Горбушко: Начинать. Давайте.

00:44—01:16 Илья Шевцов: Доброе утро, у меня сегодня оценки задач в смете, вопросы к НБК траектории, новые по чек-листам, закрывать старые вопросы по уставшему принципу, по растворному сервису тоже посмотрю. Сегодня встречи по реестрам, скорее всего будет встреча и наша обычная вторичная по проектам.

01:22—01:40 Александр Горбушко: у тебя отчет по саппорту который с отратами у нас какой статье актуализации там был вопрос чтобы игорян донес часы и зафиналить его по месяцам где-то что выставлены где что затрачено

01:40—01:53 Илья Шевцов: Я все праздники у Игоря уговорил часы заполнить, я посмотрю, заполнил он или нет, и актуализирую, надеюсь, что у него занесено. Сейчас посмотрю после дейки.

01:56—01:57 Александр Горбушко: окей

01:59—02:06 Антон Еремеев: Всем привет! Я сегодня занимаюсь отчетом, плюс по администрации они получили.

02:08—02:12 Антон Еремеев: Выделим бюджет на установку ЕС.

02:14—02:21 Антон Еремеев: Нужно какую-то тезу подготовить. Плюс договор с службой крови. Нужно КПшки подготовить.

02:22—02:29 Александр Горбушко: Будет сейчас торги какие-то? Или мы их уже выбрали? Бюджет выделен, торги какие-то будут?

02:30—02:35 Антон Еремеев: Сумма до 300 тысяч. Возможно без торгов.

02:39—02:56 Антон Еремеев: Сейчас я точно скажу. 282 тысячи.

Маркетинг

Усилить креативность

Копирайтеры

Улучшить стиль текстов

Продажи

Написать письмо клиенту

Юристы

Подготовить проект договора

HR

Отобрать резюме

Дизайн

Дать идеи для вдохновения

Финансы

Анализ данных

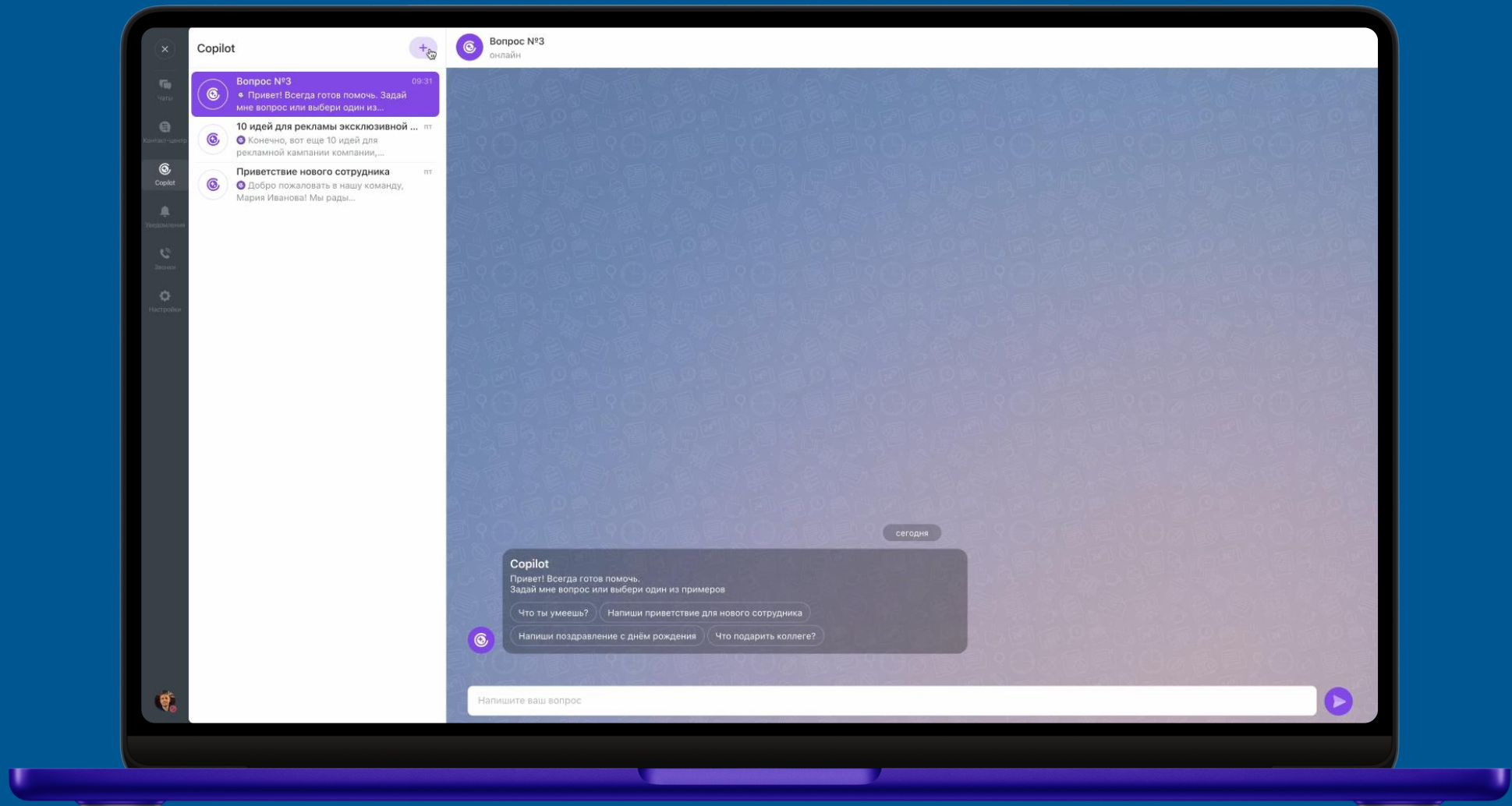
PR

Подготовить пресс-релиз

Разработка

Написать пример кода

Чат с CoPilot





Соглашение о cookies для сайта

13:18

• Мы используем cookies на нашем сайте, чтобы сделать его более...

8.1. Компания [название компании] оставляет за собой право вносить изменения в настоящее Соглашение. Изменения вступают в силу с момента их публикации на Сайте.

Шаг 10: Заключительные положения

- 9.1. Настоящее Соглашение регулируется и толкуется в соответствии с законодательством Российской Федерации.
- 9.2. Все споры, возникающие из настоящего Соглашения, подлежат разрешению в соответствии с законодательством Российской Федерации.
- 9.3. Если какое-либо положение настоящего Соглашения будет признано недействительным или неосуществимым, это не повлияет на действительность и осуществимость остальных положений Соглашения.

Шаг 11: Контактная информация

- 10.1. В случае возникновения вопросов или предложений по настоящему Соглашению, Пользователь может обратиться к компании [название компании] по следующим контактным данным:
- Адрес: [адрес компании]
 - Телефон: [контактный телефон]
 - Электронная почта: [электронная почта]

Шаг 12: Завершение

Настоящее Пользовательское соглашение вступает в силу с момента его публикации на Сайте и действует до момента его изменения или прекращения компанией [название компании].

[название компании]
[дата публикации]



Скопировать

13:17



Теперь действуй как маркетолог. Объясни обычному пользователю условия этого соглашения простым и понятным языком в трех предложениях

13:18 ✓



CoPilot

Мы используем cookies на нашем сайте, чтобы сделать его более удобным и функциональным для вас. Cookies помогают нам собирать анонимную статистику о вашем визите на сайт и улучшать его работу. Если вы не согласны с использованием cookies, вы можете отключить их в настройках вашего браузера, но это может ограничить функциональность сайта.

Скопировать

13:18



Наталья Грихина
руководитель отдела
продуктового маркетинга
Битрикс24



Промпт — ключ к пользе от copilot

Уточняйте все детали, пишите чётко,
конкретно и вежливо 😊

Как разговаривать с CoPilot, чтобы получить пользу

Разговаривать с ним (с ней? 😊) на человеческом языке

Это – пром프트 задание для CoPilot

Уточнить роль:

Представь, что ты – директор по маркетингу ресторана итальянской кухни

Дать контекст:

Придумай нестандартный сценарий рекламного ролика ресторана, сильная сторона – мастер-классы для детей по приготовлению пиццы

Объяснить, для кого:

Целевая аудитория – семейные пары с детьми

Задать формат и показать примеры:

Распиши по шагам и сделай списком. Ориентируйся на стиль вселенной супер-героев в ролике

Чем ещё поможет CoPilot



Предложи 10 идей как продвинуть новый бренд одежды для подростков

Напиши клиенту вежливое письмо о задержке срока проекта на 2 дня

Улучши мой текст

Сделай тон мягче

Сделай тон формальнее

Предложи идеи...

Напиши текст вакансии...

Напиши ответ на письмо

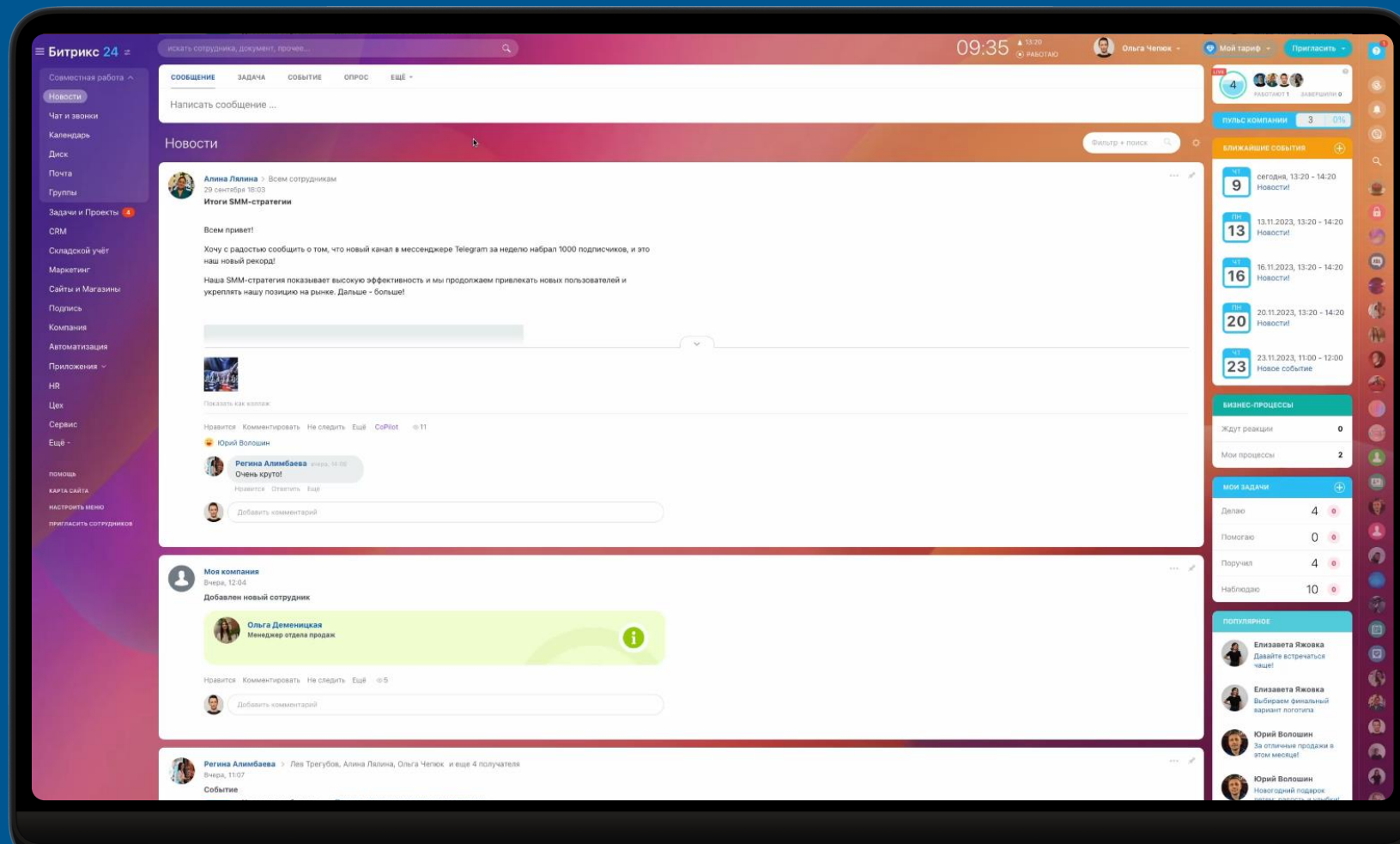
Уточни, чего не хватает в статье

Перепиши простым языком

Выдели плюсы и минусы

Предложи сценарий ролика

CoPilot в ленте



Объясни, что это

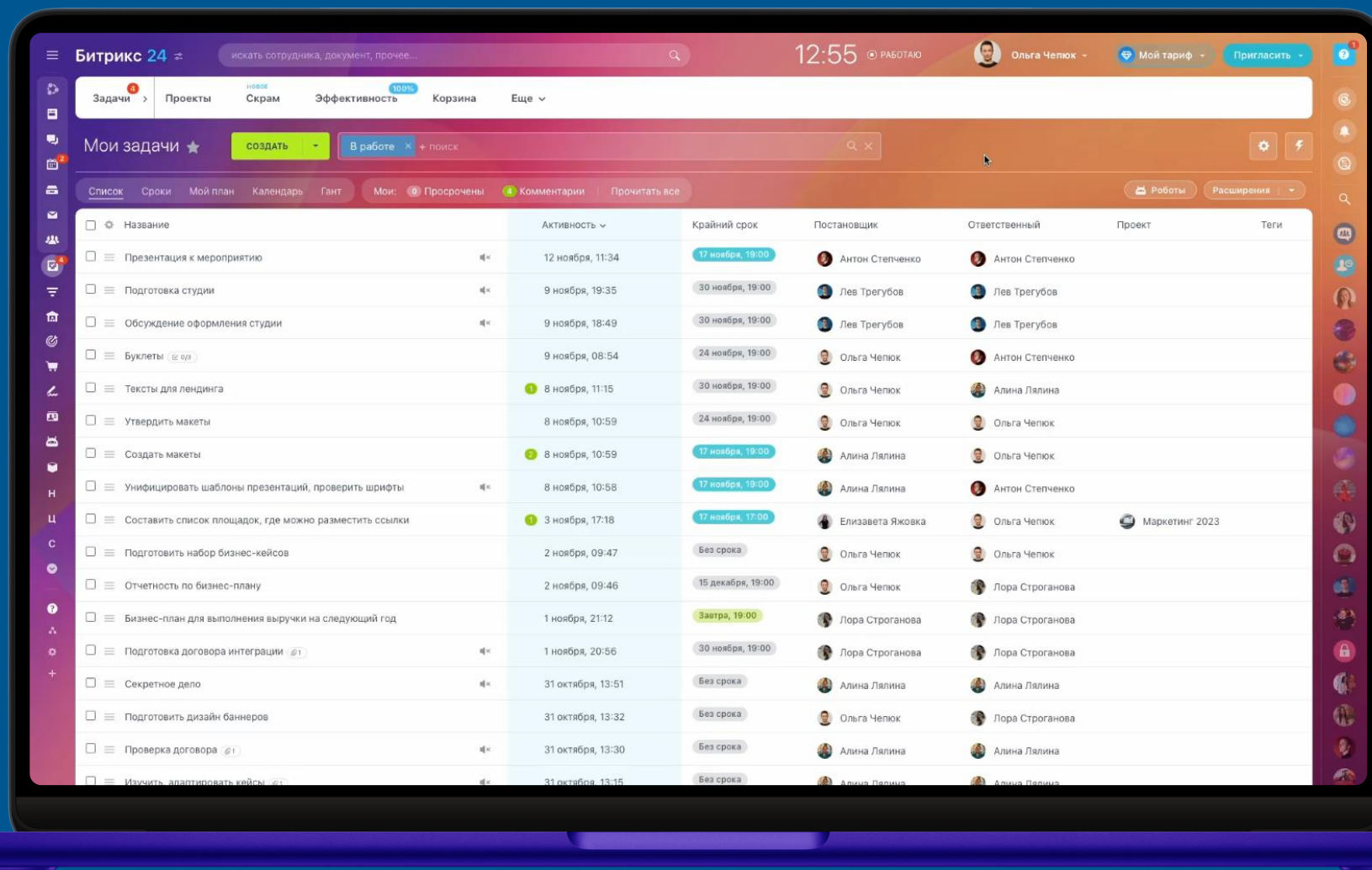
Переведи

Выдели главное

Голосовой ввод

Наговаривать голосом нам привычнее

CoPilot в задачах

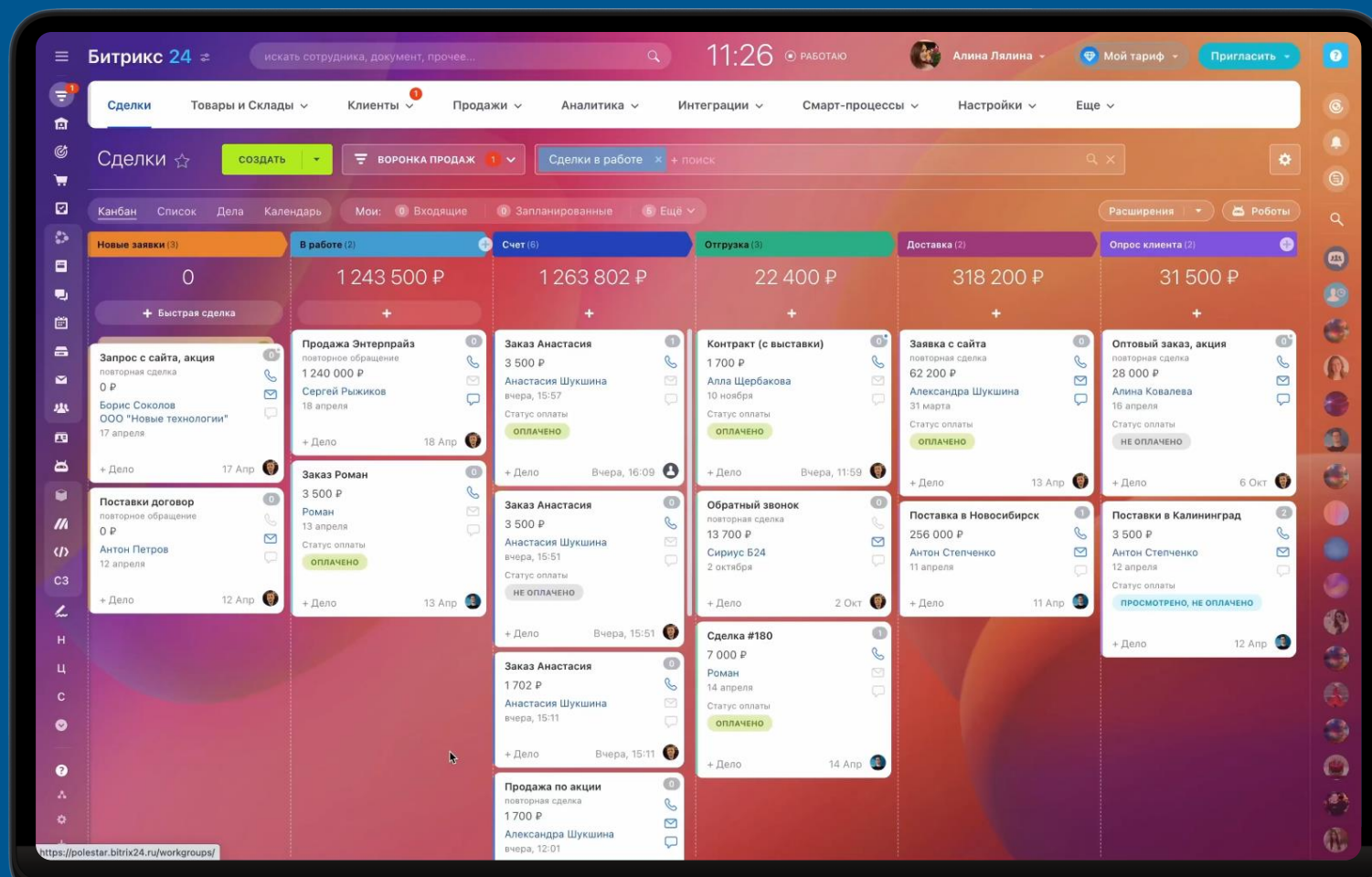


CoPilot в Задачах

Встроен в ежедневные
рабочие сценарии

- Сформулирует описание и поставит задачу
- Сам создаст из постановки чек-лист
- Прочитает за вас комментарии к задаче и сделает краткую сводку
- Выполнит за вас всю рутинную работу

CoPilot в CRM



30

минут

разговариваем
с клиентом по телефону

45

минут

заполняем потом карточку
CRM

Битрикс 24

сделка

Сделки

Товары

Сделки

Канбан

Список

Дела

Новые заявки (3)

0 Р

Быстрая сделка

+7 401 200-00-00 - Входящий звонок

повторная сделка

0 Р

Ольга Боева

только что

+ Дело

только что

Запрос с сайта, акция

повторная сделка

0 Р

Борис Соколов

ООО "Новые технологии"

17 апреля

+ Дело

17 Апр

Поставки договор

повторное обращение

0 Р

Антон Петров

12 апреля

+ Дело

12 Апр

Контакт

Ольга Боева

+7 401 200-00-00

Ответственный

Алина Лялина

Менеджер

Выбрать поле

Создать поле

Удалить раздел

ДЕТАЛИ ЗАЯВКИ

изменить

Тип мебели

угловой диван

Форма

справа

Размеры

не заполнено

Цвет

зеленый

Ткань

износостойкая

Механизм раскладывания

дельфин

Дополнительные требования

жесткие накладки на подлокотники

Дата получения

15 декабря или позже

Место получения

улица Промышленной

Оплата

наличными при получении

Комментарий

CoPilot

Угловой диван

Выбрать поле

Создать поле

Удалить раздел

Пригласить к обсуждению

Что нужно сделать

Завершён входящий звонок

ОБРАБОТАН COPILOT

сегодня, 18:40

Клиент

Ольга Боева +7 401 200-00-00

Ответственный

Алина Лялина

0:00

2:38

1.0x

На номер +7 495 111-22-33 • Длительность 03 мин 25 сек

Клиент оценил разговор на 3

ОБРАБОТАН

ЗАПЛАНИРОВАТЬ

COPILOT

Сегодня

Фильтр

CoPilot заполнил поля сделки

поля заполнены

18:37

Клиент

Ольга Боева

Ответственный

Алина Лялина

На основании

Входящий от +7 401 200-00-00

ПОСМОТРЕТЬ

ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ

CoPilot заполняет поля данными из звонка

18:37

Клиент

Ольга Боева +7 401 200-00-00

Резюме разговора готово

18:37

Клиент

Ольга Боева

Ответственный

Алина Лялина

На основании

Входящий от +7 401 200-00-00

ПОСМОТРЕТЬ

Если клиент перезвонил

Новые заявки (2)

0 Р

+ Быстрая сделка

Запрос с сайта, акция

повторная сделка

0 Р

Борис Соколов

ООО "Новые технологии"

17 апреля

+ Дело

17 Апр

Поставки договор

повторное обращение

0 Р

Антон Петров

12 апреля

+ Дело

12 Апр

В работе (4)

1 243 500 Р

+ поля заполнены

+7 401 200-00-00 - Входящий звонок

повторная сделка

0 Р

Ольга Боева

2 минуты назад

СоPilot

+ Дело

только что

Контракт (с выставки)

0 Р

Алла Щербакова

3 ноября

Наблюдатели

Юрий Волошин

+ Дело

39 Минут

Продажа Эntерпрайз

повторное обращение

1 240 000 Р

Сергей Рыжиков

18 апреля

+ Дело

18 Апр

Счет (2)

1 253 400 Р

+ ПРОСМОТРЕНО, НЕ ОПЛАЧЕНО

Продажа Эntерпрайз

повторное обращение

1 240 000 Р

Илья Петров

18 апреля

+ Дело

2 Окт

Акция, индивидуальный заказ

повторная сделка

13 400 Р

Алина Ковалева

11 апреля

Статус оплаты

ПРОСМОТРЕНО, НЕ ОПЛАЧЕНО

+ Дело

18 Апр

Отгрузка (2)

20 700 Р

+ Сделка #180

Обратный звонок

повторная сделка

13 700 Р

Сириус Б24

2 октября

+ Дело

2 Окт

Сделка #180

7 000 Р

Роман

14 апреля

Статус оплаты

ОПЛАЧЕНО

+ Дело

14 Апр

Доставка (2)

318 200 Р

+ Заявка с сайта

Заявка с сайта

повторная сделка

62 200 Р

Александра Шукшина

31 марта

Статус оплаты

ОПЛАЧЕНО

+ Дело

13 Апр

Поставка в Новосибирск

256 000 Р

Антон Степченко

11 апреля

+ Дело

11 Апр

Опрос клиента (2)

31 500 Р

+ Оптовый заказ, акция

Оптовый заказ, акция

повторная сделка

28 000 Р

Алина Ковалева

16 апреля

Статус оплаты

ОПЛАЧЕНО

+ Дело

6 Окт

Поставки в Калининград

3 500 Р

Антон Степченко

12 апреля

Статус оплаты

ПРОСМОТРЕНО, НЕ ОПЛАЧЕНО

+ Дело

12 Апр



Белковая нейронка

VS



CoPilot

10 звонков в день по 15 минут

Обработка занимает:

300 минут в день

На обработку звонка у менеджера уходит в среднем в 2 раза больше времени

10 звонков в день по 15 минут

Обработка занимает:

10 минут в день

CoPilot в 30 раз быстрее

Стоимость рабочего времени менеджера, которое он тратит на обработку

2 850₽ в день

При з/п в 100 000 р/мес

Стоимость «рабочего времени» CoPilot, которое он тратит на обработку

120₽ в день

12₽ за звонок

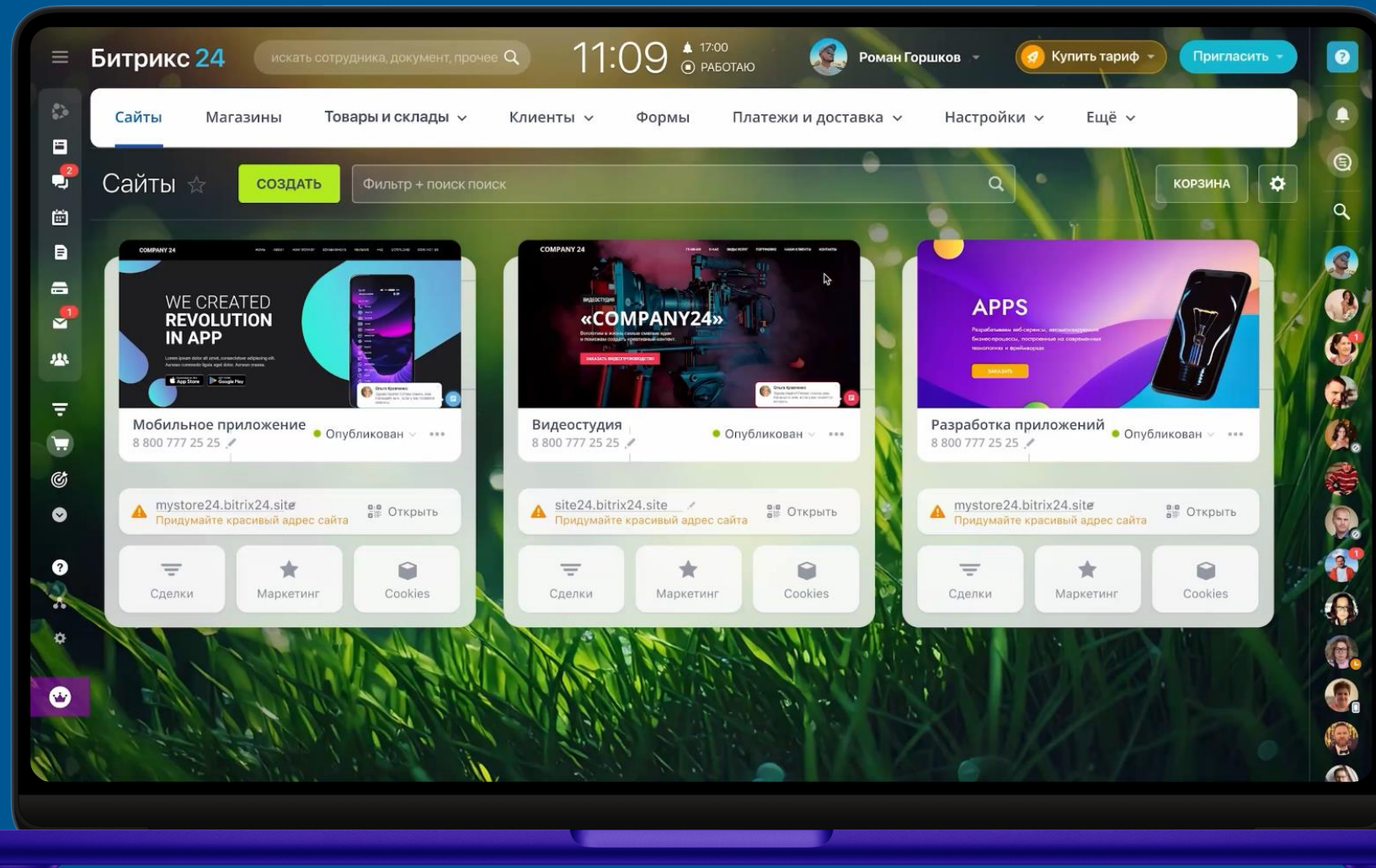
CoPilot в 24 раза дешевле

CoPilot в CRM

Встроен в ежедневные рабочие
сценарии

- Расшифрует запись звонка
- Выделит главное
- Заполнит поля в CRM
- В 30 раз быстрее. В 24 раза дешевле
- Освободит менеджеров от нудной работы

Битрикс24 Сайты с AI



Открытый CoPilot

НОВЫЙ

YandexGPT

Яндекс
российский рынок

НОВЫЙ

GigaChat

Сбер
российский рынок

НОВЫЙ

ChatGPT

OpenAI
международный рынок

НОВЫЕ

Приложения
в Маркете

IT Solution и другие

Подключайте свои языковые модели

BitrixGPT 4x

Новая языковая модель CoPilot

- Качество на уровне ChatGPT 4
- Модель по умолчанию для коробочных Битрикс24
- В будущем станет языковой моделью по умолчанию для облачных Битрикс24

Новый CoPilot

PRO

30+ ролей CoPilot

В несколько раз улучшают качество коммуникации с AI



Универсальный
CoPilot



Маркетолог



Юрист



SEO копирайтер



Креативный
писатель



Технический
писатель



UX-писатель



Event-менеджер



IT-консультант



AI/ML-инженер



DevOps инженер



Backend
разработчик (PHP)



Хокку мастер



Эксперт по DIY



Поэт



Психоаналитик



Руководитель
отдела продаж



Сценарист
рекламных роликов



Бизнес-аналитик



Критик



Продакт-менеджер



Генератор
слоганов



Гуру
промптов



SMM-менеджер



Таролог



Frontend
разработчик JavaScript

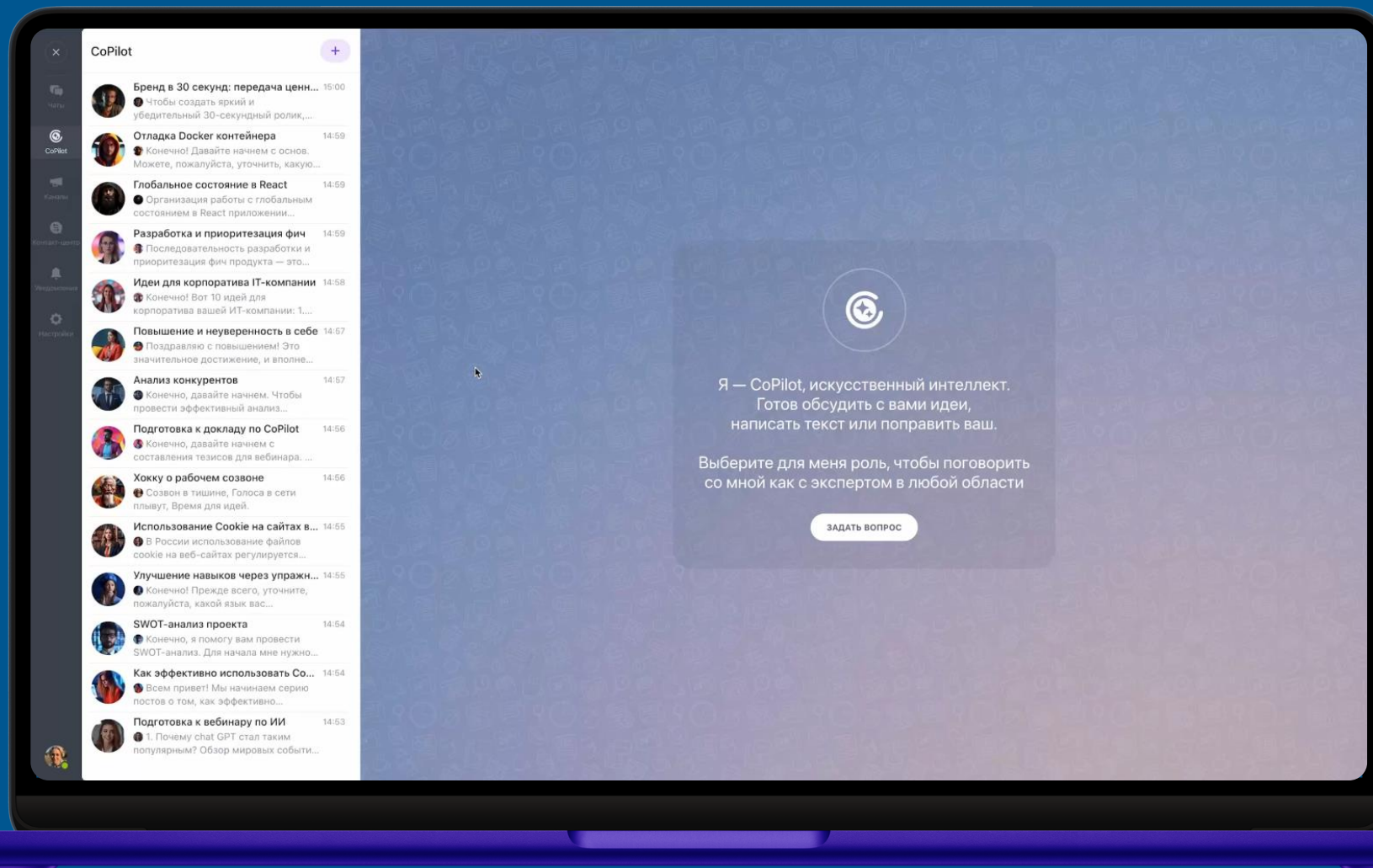


Native
Speaker



Продуктовый
аналитик

Свои роли CoPilot



Поговорим с ...
директором по продажам

CoPilot			+
	Работа на новой должности	13:29	
	👤 Всегда пожалуйста! Если возникнут дополнительные вопросы, я здесь,...		
	Тезисы для встречи	13:04	
	👤 Под пунктом "Эксклюзив для корпоративных клиентов: настройка...		
	Деловые письма	25 apr	
	👤 Для составления делового письма директору производства строительн...		
	Анализ конкурентов	25 apr	
	👤 Для начала анализа конкурентов важно собрать как можно больше...		
	Тезисы для вебинара по CRM	25 apr	
	👤 Исходя из предоставленного примера и указанных моментов, ваш...		
	Хокку про искусственный интелл...	25 apr	
	👤 Мысль в цифрах течёт, Искусство без границ живёт, Ум рождает свет.		
	Идеи для совещаний	25 apr	
	👤 Конечно, вот несколько идей, как сделать совещания более...		
	Про Cookie	25 apr	
	👤 Для того чтобы помочь вам сформировать соглашение по...		
	Варианты упражнений на англий...	25 apr	
	👤 Отлично! Давайте сосредоточимся на английском языке. Могли бы вы...		
	SWOT-анализ	25 apr	
	👤 Чтобы провести SWOT-анализ, мне нужны детали о вашем проекте:...		
	Главная идея: Тезисы для вебина...	23 apr	
	👤 Для адаптации доклада по продукту Bitrix24 CoPilot с целью...		
	Структура лендинга онлайн-библ...	20 apr	
	👤 Используя предложенную структуру лендинга об онлайн библиотеке как...		
	Внедрение Битрикс24	25 мар	
	👤 [Цитата] Сергей Нотевский (большинство людей это и так знают))...		
	Эффективный диалог с CoPilot	27 фев	
	👤 Всем привет! Мы начинаем серию постов о том, как можно вести диало...		
	ИИ: Не страшно, полезно!	6 фев	



Я — CoPilot, искусственный интеллект.
Готов обсудить с вами идеи,
написать текст или поправить ваш.

Выберите для меня роль, чтобы поговорить
со мной как с экспертом в любой области

ЗАДАТЬ ВОПРОС

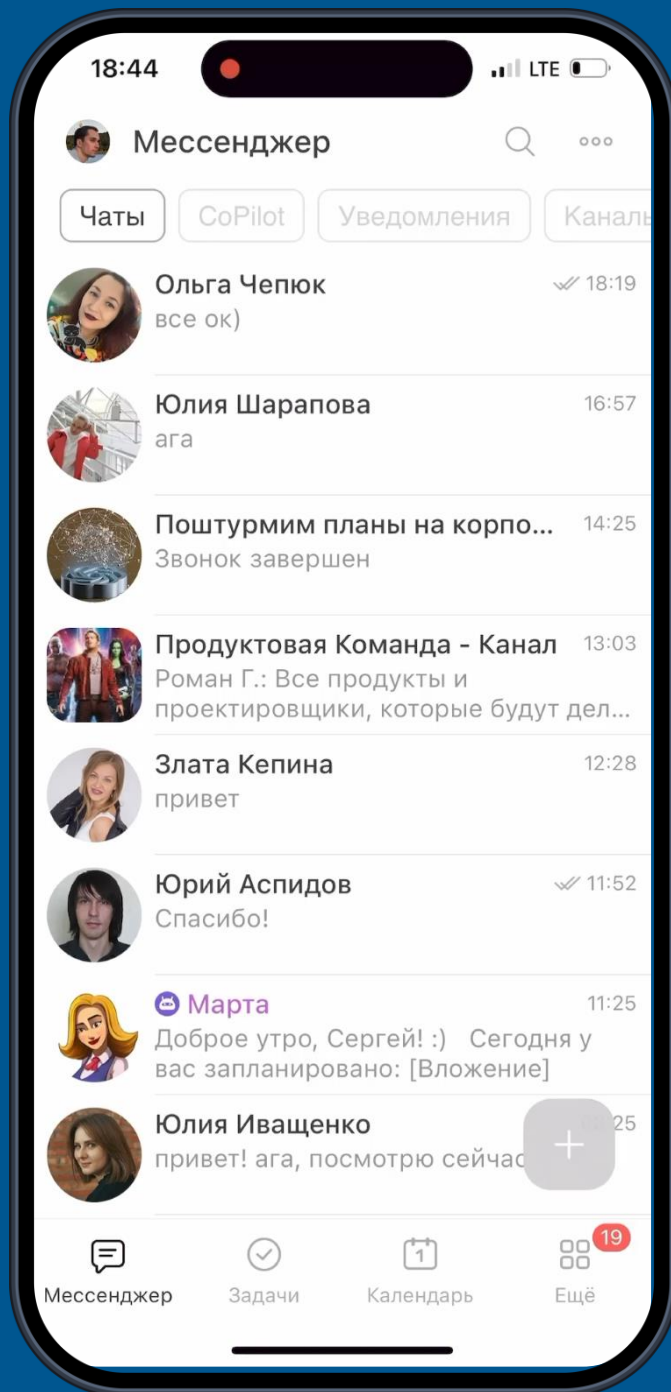
Поговорим с ...
директором по маркетингу

Я — CoPilot, искусственный интеллект.
Готов обсудить с вами идеи,
написать текст или поправить ваш.

Выберите для меня роль, чтобы поговорить со мной как с экспертом в любой области

ЗАДАТЬ ВОПРОС

Поговорим с ...
психоаналитиком



Поговорим с ...
тарологом

×

Чаты

30

CoPilot

Каналы

Контакт-центр

1

Уведомления

Телефония

Настройки

CoPilot

+



Идеи для ИТ-корпоратива

← [Цитата] Регина Алимбаева вот про это надо не забыть!

ВТ



Рекламная кампания

Конечно, вот упрощенные и более краткие версии предложенных идей: ...

30 апр



Работа на новой должности

Всегда пожалуйста! Если возникнут дополнительные вопросы, я здесь,...

30 апр



Тезисы для встречи

Под пунктом "Эксклюзив для корпоративных клиентов: настройка..."

30 апр



Деловые письма

Для составления делового письма директору производства строительн...

25 апр



Анализ конкурентов

Для начала анализа конкурентов важно собрать как можно больше...

25 апр



Тезисы для вебинара по CRM

Исходя из предоставленного примера и указанных моментов, ваш...

25 апр



Хокку про искусственный интелл...

Мысль в цифрах течёт, Искусство без границ живёт, Ум рождает свет.

25 апр



Идеи для совещаний

Конечно, вот несколько идей, как сделать совещания более...

25 апр



Про Cookie

Для того чтобы помочь вам сформировать соглашение по...

25 апр



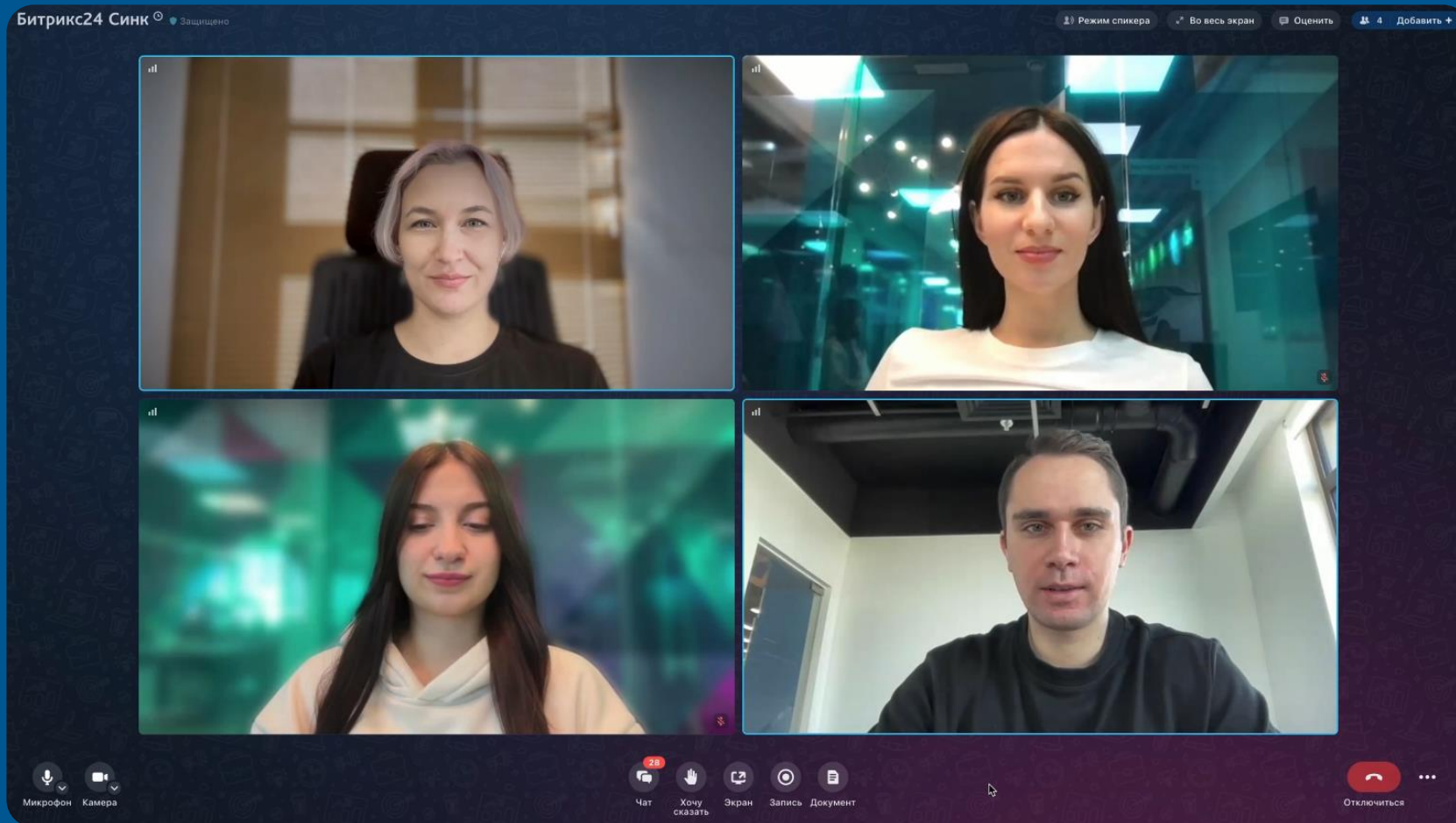
Я — CoPilot, искусственный интеллект.
Готов обсудить с вами идеи,
написать текст или поправить ваш.

Выберите для меня роль, чтобы поговорить
со мной как с экспертом в любой области

ЗАДАТЬ ВОПРОС

Мозговой штурм с CoPilot

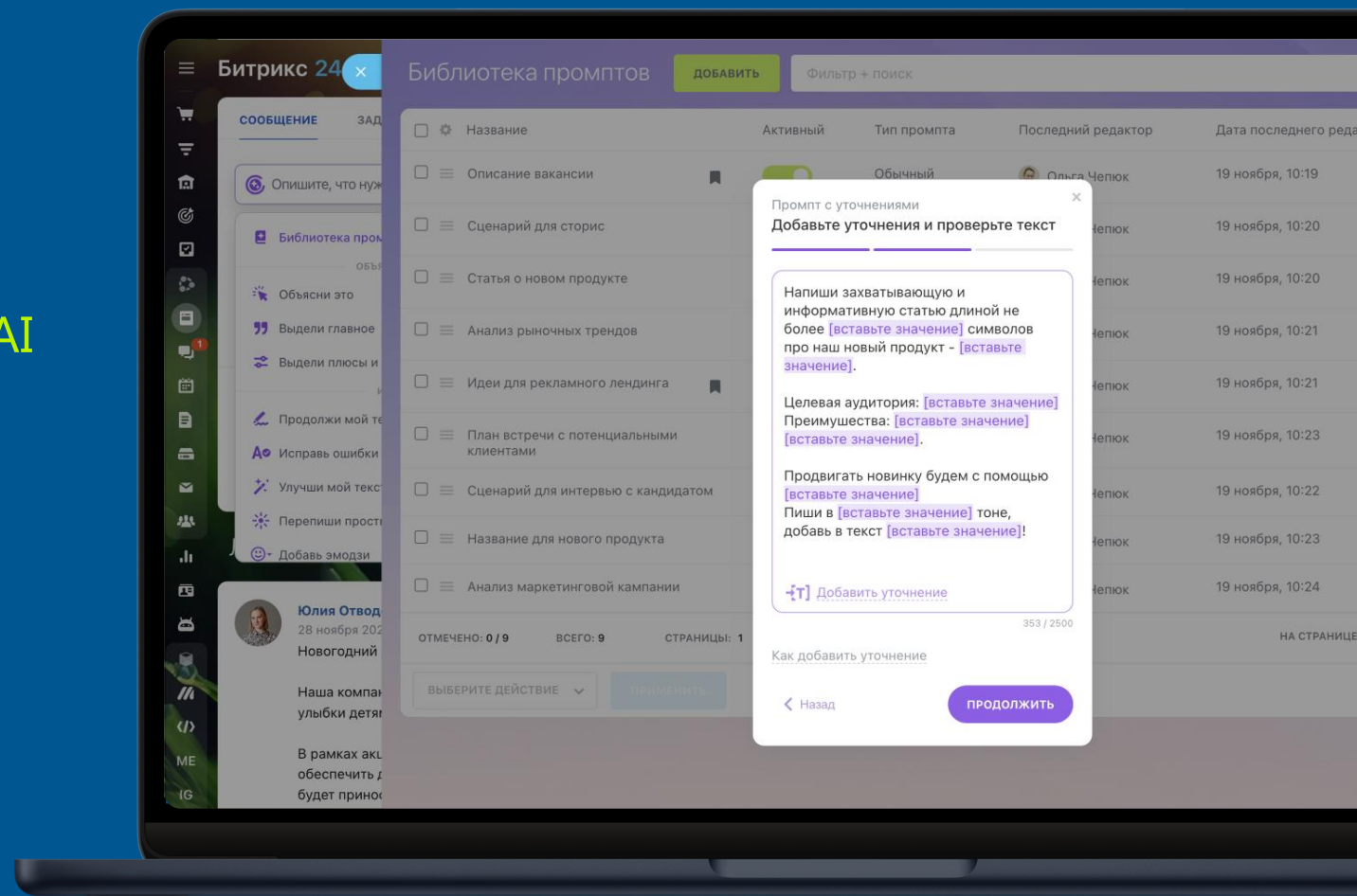
Теперь вы можете добавлять CoPilot в групповой чат и
вместе достигать большего



Библиотека промптов

Для профессиональных пользователей AI

- Делитесь удачными промптами с коллегами
- Используйте готовые и не тратьте время на написание своего промпта
- Учитесь друг у друга работать с AI



25 000

бизнесов **бесплатно**
получили опыт работы с
CoPilot с ноября 2023



Для нас важно учить
бизнес пользоваться AI
и становиться более
эффективными

Бесплатный образовательн ый пакет AI

Достаточно для 89% клиентов

- Получить первый опыт общения с AI
- Научиться применять AI в бизнесе
- Учиться ежедневно пользоваться AI

Бусты CoPilot

Для профессионального использования AI

1000 запросов в месяц

9 990 ₽

сразу на год

95 990 ₽ -20%

действуют партнерские скидки

Что такое 1000 запросов к CoPilot

300+ распознаваний звонков в CRM

200 статей для корпоративного блога

100 сессий мозгового штурма

500 новых стратегий развития бизнеса

300 креативов для рекламы

- Доступно на платных тарифах
- Можно купить столько бустов, сколько нужно

Битрикс24

идеальное рабочее пространство

- ✓ Совместная работа
- ✓ Мессенджер
- ✓ Задачи
- ✓ CRM
- ✓ Роботизация

Битрикс24 CoPilot

Помогает работать меньше 😊

Лента

Чаты

Задачи

CRM

Почта

Сайты

Календарь

Битрикс24[⌚]

Помогает бизнесу работать

Начните прямо сейчас

bitrix24.ru