



ПРИГЛАШЕНИЕ НА ВЕБИНАР

«Как продавать в большие компании»

Дата 29.11.22г (вторник), 16.00-19.00 (местное)

Уважаемые дамы и господа!

Почему многие компании малого и среднего бизнеса избегают крупных клиентов? Как скачкообразно изменить уровень доходов Вашего малого или среднего бизнеса?

Ответ прост: заполучить крупного клиента! Всего один такой клиент способен обеспечить кратный рост выручки. Работа с ним будет приносить Вам и Вашей компании стабильный доход длительное время.

Как этого добиться?

**Приглашаем Вас принять участие в мастер-классе Андрея Ващенко
«Как продавать в большие компании»**



Спикер Ващенко Андрей Анатольевич

Мастер-класс проведет Эксперт по результативным начальникам, Руководитель с 27-летним опытом управленческой деятельности. Андрей Анатольевич имеет профессиональный опыт управления проектами более 17 лет, развитием бизнеса — более 10 лет. Стаж публичных выступлений с 1998 года.

- ✓ Вы поймёте, что продавать крупным компаниям можно и нужно. Однако это требует подготовки и специфических знаний
- ✓ Вы узнаете, что обучать продавцов работе с крупными компаниями необходимо в обязательном порядке, особенно если планируете кратный рост своего бизнеса
- ✓ Вы научитесь менять психологию управленцев малого и среднего бизнеса для успешного ведения переговоров с корпорациями
- ✓ Вы сможете наладить процесс сотрудничества с крупными компаниями и получить выгодные контракты

Организаторы:

- ✓ Высшая школа международного бизнеса Самарского национального исследовательского университета имени академика С. П. Королева (ВШМБ)
- ✓ Маркетинговый комитет и Дирекция Клуба директоров Самарской области (КДСО)

Участие в мероприятии бесплатное по предварительной регистрации.

Регистрация гарантирует получение записи вебинара

<https://klub-direktorov-samarskoy.timepad.ru/event/2241408/>